

Il négocie pour vous avec les compagnies

Les banques, la grande distribution et maintenant la banque postale, les acteurs se multiplient sur le marché des assurances. « Aujourd'hui, les banques communiquent presque plus sur leurs offres en assurances que sur leur métier de base », déplore Christophe Bremard, gérant de Cap assurances. Cette société de courtage en assurances a été créée en 2000 dans l'Essonne. Aujourd'hui, elle compte deux agences, une à Quincy-sous-Sénart, l'autre à Lyon. Mais elle se fait surtout connaître en France par le biais d'Internet et du bouche-à-oreille.

UNE DEMANDE TRAITÉE SOUS 24 HEURES

Cap assurances n'est pas seule sur le marché du courtage en assurances. Car, face à la multitude des acteurs et des types de contrats à souscrire (auto, santé, retraite...), particuliers et professionnels ont de plus en plus recours à cette solution. L'objectif : un seul et unique interlocuteur pour tous vos contrats d'assurances, qu'ils soient pris ou non auprès d'une même compagnie. Le courtier se chargeant de négocier auprès des compagnies d'assurances la meilleure offre possible. Cap assurances est certifiée Qualicert, ce qui assure au client que sa demande sera traitée sous 24 heures. Un gain de temps non négligeable pour le client qui bénéficie ainsi d'une étude de marché express. Qui plus est, pas de frais de dossier supplémentaire à payer. Cap assurances se fait rémunérer par la compagnie d'assurances

qui lui verse une commission sur chaque contrat.

Si le courtier ne peut promettre d'obtenir de meilleures offres que celles faites en direct par la compagnie d'assurances, il est parfois en mesure de négocier des tarifs ou des garanties spécifiques. « Actuellement, nous proposons par exemple six mois gratuits sur les compléments santé », annonce Christophe Bremard. Des petits plus obtenus grâce au volume de clients rapportés par Cap assurances aux compagnies. Le cœur de métier de ce courtier en assurance est constitué d'une clientèle de professionnels, notamment d'agences immobilières. Cap assurances est partenaire du réseau de professionnels indépendants Maison.fr.

Christophe Bremard annonce plus de 4 000 clients, dont environ un quart dans l'Essonne. Sa société réalise un chiffre d'affaires de 350 000 euros pour un effectif de quatre personnes.



Christophe Bremard a créé Cap assurances il y a six ans dans l'Essonne.

Olivier Fermé

• Cap assurances, 10, rue de Boussy, à

Quincy-sous-Sénart. Tél. : 01.69.00.10.29.

E-mail : contact@cap-assurances.net

Web : cap-assurances.net