

Les frères **Missler** se relancent en ligne

Le prix des métaux a considérablement augmenté ces dernières années. Pour certains, il a jusqu'à doubler en trois ou quatre ans. Or, les entreprises de métallurgie accumulent des stocks de surplus qu'elles ne peuvent bien souvent pas réutiliser. Seule solution : les revendre "une bouchée de pain" au ferrailleur du coin. D'où l'idée des frères Missler, à Lisses, de créer un site Internet de mise en relation des professionnels pour l'achat et la vente de métaux en tous genres : www.missler-metal.com qui sera mis en ligne le 10 mars prochain.

Bien connu des quelque 30 000 professionnels du secteur, le nom de Missler était associé depuis les années 1970 à Missler Technologies (machines à scier les métaux) et à Missler Software (programmation des machines). En 2005, les trois frères Missler revendent ces deux entités pour un total de 26,2 millions d'euros. Environ 200 employés étaient concernés.

« Il nous restait une centaine de tonnes de métaux dont on ne pouvait rien faire, on les a donc revendues au prix de la ferraille, regrette aujourd'hui Eric Missler.



D'où l'idée de créer Missler-metal.com ». Le cas des frères Missler n'a rien d'une exception. Selon eux, « il y a environ 7 500 entreprises qui ont des surplus en France, à raison de 15 tonnes en moyenne pour chacune d'elles ». En vendant leurs stocks via leur plate-forme Internet, chacune pourrait réaliser des transactions pour un total de « 30 à 40 000 euros ». Si acheteurs et vendeurs peuvent librement fixer leurs

prix entre eux, les frères Missler leur conseilleront de se baser sur des prix environ 30% inférieurs aux prix du marché.

Tarif unique fixé à seulement 20 euros

Concrètement, diffuser ou consulter les annonces sera entièrement gratuit. Les utilisateurs devront simplement s'inscrire gratuitement en ligne, une façon aussi pour les frères

Missler de bien identifier les professionnels qui font des transactions. Seule coûte la mise en relation des professionnels entre eux lorsque ceux-ci souhaitent entrer en contact direct pour envisager de faire affaire. Un prix unique : 20 euros, quel que soit le nombre de réponses. Très attractif, ce tarif devrait "booster" assez rapidement le site. Objectif : « une centaine de mises en relation directes par

Patrick (à gauche) et Eric Missler devant la page d'accueil de leur site Internet de mise en relation des professionnels de la métallurgie qui souhaitent acheter ou revendre leurs surplus.

jour, et un chiffre d'affaires de 400 000 euros par an ».

Si Missler-metal.com se révèle être un succès, c'est aussi notre environnement qui devrait en bénéficier. En effet, aujourd'hui, la plupart des surplus de métaux sont fondus entre eux pour en produire de nouveaux. De qualité moindre puisque sont mélangées entre elles des qualités très variables. Selon Eric et Patrick Missler, il y aurait « environ 112 000 tonnes de surplus d'acier en France et, pour le fondre, à raison de 1,6 tonne de surplus pour produire à nouveau 1 tonne d'acier, il faut compter 180 000 tonnes de CO₂ émis pour les fondre, soit 900 millions de kilomètres parcourus en voiture. »

■ Olivier Fermé

• www.missler-metal.com
(en ligne le 10 mars)