Opticsvalley enfin libre pour avancer

Plus qu'un symbole. Depuis le 22 janvier, l'association Opticsvalley s'est trouvé un nouveau président en la personne de Philippe Brégi. Dans le même temps, Jean-Claude Sirieys a été confirmé dans ses récentes fonctions de directeur général de l'association. Financée en grande partie par le Conseil général de l'Essonne et par la Région, Opticsvalley fédère et accompagne le réseau des filières optique, électronique et logiciel en Ile-de-France.

Un président à la double casquette

Jusqu'à ce début d'année, Opticsvalley avait à sa tête Dominique Vernay, qui n'est autre que le président du pôle de compétitivité System@tic Paris-Région. Cette double casquette témoigne bien d'un certain amalgame qui a pu exister entre les deux structures, notamment vu de l'extérieur pour les entreprises. D'ici peu, Opticsvalley et System@tic vont concrétiser cette "séparation" avec le déménagement du personnel du pôle de compétitivité sur le parc des Algorithmes, à Saint-Aubin. Les dix-sept salariés d'Opticsvalley, eux, restent dans leurs locaux de Palaiseau. *« Opticsvalley a participé aux débuts de System@tic en moyens humains et matériels et le temporaire a duré plus longtemps que prévu*, explique Jean-Claude Sirieys. *Cela nous a un peu freinés dans le développement de notre stratégie »*. Les deux entités sont pourtant bien distinctes. System@tic est un pôle de compétitivité à vocation mondiale dédié à ce que l'on appelle "la révolution numérique". Le principe d'un pôle de compétitivité - dispositif mis en place par le gouvernement en 2004 - est de favoriser la coopération entre les grandes et petites entreprises, les laboratoires publics et privés, les universités, autour de projets de recherche et développement financés par les pouvoirs publics jusqu'à hauteur de 45 %. Dans la pratique, il s'agit le plus souvent de faciliter les rapprochements recherche-industrie autour de projets innovants impulsés par les grands groupes. Opticsvalley, elle, a un statut associatif. Elle ne participe pas financièrement aux projets. Ses services sont gratuits pour les entreprises, même si adhérer à l'association offre, pour l'entreprise, tous les avantages d'un réseau.

Philippe Brégi, le nouveau président d'Opticsvalley, est également le PDG de la société Egide.

Un précieux relais pour les PME

Créée en 1999, Opticsvalley est, à l'origine, centrée sur la filière optique : transport d'information sur fibre optique, imagerie et observation, énergie lumineuse. Depuis 2001, son champ d'intervention a été élargi aux technologies électronique et logiciel (dans les biotechnologies notamment). Car des convergences existent entre ces trois domaines d'activité. Le cluster Logiciel-électronique-optique (Leo) regroupe environ 7 500 établissements industriels qui emploient plus de 200 000 salariés en Ile-de-France. Au sein de ce cluster, on compte environ un millier d'établissements qui ont véritablement une activité de production ou de développement technologique, dont 90 % de PME. C'est ce millier d'entreprises qu'Opticsvalley vise par ses actions. S'il s'agit donc principalement de PME. *« Nous ne sommes pas un club de PME »*, insiste Jean-Claude Sirieys. Dans les faits, un accent plus particulier est mis sur celles-ci : Opticsvalley compte 105 adhérents, dont 70 PME.

Opticsvalley joue un rôle fédérateur entre entreprises de toutes tailles, laboratoires de recherche, universités et institutions publiques et privées. En jouant un rôle de relais entre tous ces acteurs, l'association vise à favoriser l'émergence de projets communs. Elle organise par exemple régulièrement des rendez-vous thématiques qui facilitent les rapprochements. Sa connaissance des acteurs de l'optique, de l'électronique et des logiciels font de l'association un partenaire incontournable pour établir des coopérations. Mais elle joue également un rôle d'accompagnement et de conseil auprès des entreprises. Recherche de personnel, de financements, volonté de se développer à l'international... Opticsvalley oriente les entreprises vers le bon interlocuteur et les conseille dans leur démarche. Ce qui constitue un précieux service dans des domaines en évolution constante.

Olivier Fermé

• www.opticsvalley.org