

Opticsvalley : le cerveau du réseau

Philippe Brégi (à gauche), le président d'Opticsvalley, et Michel Mercier, le ministre de l'Espace rural et de l'Aménagement du territoire, en visite chez Amplitude Technologies le 29 octobre dernier pour le lancement officiel de l'appel à projets des grappes d'entreprises.



les petites entreprises à adapter leur structure à la croissance de leur activité. Ou encore d'un accompagnement dans l'élaboration d'une stratégie pour investir des marchés spécifiques. Des actions ciblées sont également menées sur des marchés d'application précis : éco-activités, instrumentation, wireless, etc. Des ateliers et des rencontres sont organisés. Les acteurs de l'ensemble de la chaîne de valeur peuvent s'y retrouver. Des notes de veille de marché sont également éditées.

Les défis d'Opticsvalley pour l'avenir ne manqueront pas. Outre celui d'accompagner le déploiement de technologies émergentes, l'association devra s'imposer dans un environnement plus large que celui de l'Ile-de-France. En France et à l'international en particulier. C'est déjà le cas de façon ponctuelle. Comme le dit Jean-Claude Sirieys, « *quand un réseau n'est pas mature, il se replie sur lui-même* ».

■ O.F.

- **10^e anniversaire d'Opticsvalley le 3 décembre, de 14h à 19h, aux Jardins de l'innovation à Issy-les-Moulineaux (92).**
A cette occasion seront notamment remis les **prix Fibre de l'innovation et Jean Jerphagnon.**
Rens. et inscriptions sur www.opticsvalley.org

En +

Opticsvalley : 1^{er} grappe d'entreprises de France

Le 29 octobre dernier, Michel Mercier, ministre de l'Espace rural et de l'Aménagement du territoire, est venu à Lisses lancer officiellement l'appel à projets national des grappes d'entreprises. A cette occasion, Opticsvalley a été confirmée comme la première grappe sur une centaine prévue l'an prochain. « *Les grappes d'entreprises, c'est un peu le pôle de compétitivité offert aux PME* », a expliqué Michel Mercier. A travers son action d'animation des filières optique, logicielle et électronique, Opticsvalley favorise les rapprochements et, le cas échéant, l'élaboration de collaborations ponctuelles sur des projets. Pour les TPE et PME innovantes, la constitution des grappes d'entreprises doit aussi leur donner plus de poids et de visibilité au sein des pôles de compétitivité dans lesquels les grands groupes pèsent lourd.

« *On fait aussi appel à nous pour trouver des partenaires ou les bons leviers de financement car, en dix ans, nous avons acquis une très bonne connaissance du terrain* », ajoute Jean-Claude Sirieys. Voici, pour résumer, les principaux services pour lesquels les adhérents font régulièrement appel à l'association.

Des actions ciblées et sur mesure

Mais Opticsvalley propose bien d'autres services. Des formations sont notamment organisées à destination des PME. Il peut s'agir, par exemple, d'aider

Comme son nom ne l'indique pas, Opticsvalley ne concentre pas seulement ses actions sur l'optique. Il y a dix ans, cette association essonnoise est effectivement née pour accompagner le développement sur le territoire de cette filière. Mais très vite, des convergences sont apparues avec les technologies électronique et logicielle. Et demain, Opticsvalley devra sans doute se porter sur d'autres technologies émergentes.

Financée à environ 80 % par le Conseil général de l'Essonne et par la Région, cette association a en quelque sorte une mission de service public. A travers l'animation de son réseau de

membres, elle joue un rôle d'accélérateur de l'innovation en Ile-de-France. Opticsvalley compte à ce jour 160 adhérents (120 fin 2008), dont 120 PME. Pour le reste, on trouve de grands groupes, comme Alcatel-Lucent ou Thales, et la plupart des établissements de recherche et de formation du département, voire au-delà. « *Les entreprises nous sollicitent spontanément lorsqu'elles ont besoin de donner de la visibilité à leur activité* », explique Jean-Claude Sirieys, directeur général d'Opticsvalley. La plate-forme emploi aussi est un service très utilisé.